

■ SUR L'APP CCI... CHAQUE LUNDI, DÉCOUVREZ UNE ENTREPRISE AZURÉENNE ET SON DIRIGEANT.

5 QUESTIONS À MICHEL BEGHIN, INSIGHT SIP

Quel est le profil de votre entreprise ?

Insight SIP est une entreprise créée en 2006 spécialisée dans la conception de composants électroniques hautement miniaturisés pour des applications de connectivité radio. Nos clients sont les grands noms de l'électronique grand public, fabricants de téléphones cellulaires, capteurs et solutions embarquées. Plus de 80% de notre business est réalisé à l'export, notamment en Amérique du nord, notre premier marché. Nous possédons une filiale aux USA et un bureau commercial au Japon.

Quelle est votre valeur ajoutée ?

Notre capacité à miniaturiser des solutions basées sur des technologies hétérogènes. Nous nous positionnons entre le concepteur de composants élémentaires et l'assembleur.

Quels sont vos objectifs pour cette année ?

En 2011, nous avons signé deux gros contrats au Japon qui devraient générer cette année du chiffre d'affaires. Il nous faut donc transformer l'essai, et dupliquer la stratégie commerciale déployée sur le marché japonais, qui consiste à attaquer les grands comptes en direct, vers les marchés taiwanais et coréen.

Si vous recrutez, quels profils recherchez-vous ?

Nous recherchons sur Sophia des commerciaux ayant une base technique forte, ainsi qu'un ou plusieurs ingénieurs. Nous souhaitons également étoffer l'équipe japonaise.

Chaque lundi, la CCI met à l'honneur une entreprise azurénne dans sa rubrique «L'entreprise de la semaine», sur son application smartphones (iPhone, Android et Blackberry Torch) disponible gratuitement en téléchargement.



Michel Beghin, dirigeant de Insight SIP.



Flashez ce code avec votre smartphone pour télécharger l'application CCI